

3. Солнцев С. О. Комерціалізація інновації як запорука ефективного впровадження результатів науково-технічної діяльності / С. О. Солнцев, С. М. Кирик С.М. // Сталій розвиток економіки. – 2012. – № 5 (15). – с. 162 – 166.
4. Про інноваційну діяльність: Закон України № 40-IV від 04.07.2002 р. // Інтелектуальна власність. – 2002. – № 10 – С. 35 – 42.
5. Филипковская Л.А. Проблемы коммерциализации интеллектуальной собственности в инновационной деятельности субъектов хозяйствования / Л.А. Филипковская, С.В. Филипковский // Сучасні проблеми управління підприємствами в умовах глобалізації та інтернаціоналізації. Том 1. Збірник матеріалів міжнародного науково-практичного семінару. – Херсон-Вроцлав: ПП Вишемирський В.С., 2014. – С. 94 – 98.

ЯНКОВЕЦ Т. Н.

К.Э.Н., ДОЦЕНТ

*КИЕВСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ТЕХНОЛОГИЙ И ДИЗАЙНА,
УКРАИНА*

ЛЕГКОСТЬ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА В УКРАИНЕ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Постановка проблемы (актуальность). Глобализация представляет собой процесс формирования единой мировой рыночной экономики – геоэкономики, а также ее инфраструктуры, что приводит к разрушению национального суверенитета государств и является следствием эволюции государственно оформленных рыночных отношений. Одной из современных мировых тенденций в условиях глобализации является свободное перемещение капитала между странами. Иностранное инвестирование является одной из предпосылок интеграции Украины в мировое хозяйственное сообщество. При этом важно сохранить приоритеты национальных интересов в условиях конкуренции. Для обеспечения сохранности национальных интересов нельзя допустить, чтобы процесс иностранного инвестирования происходил стихийно. Он должен быть управляемым. Обеспечить эффективное управление привлечением иностранного капитала в экономику Украины может использование соответствующего механизма, для обоснования которого необходимо выяснить, насколько привлекательной с точки зрения инвестирования является Украина на сегодняшний день, от чего зависит конкурентоспособность отечественной экономики.

Анализ последних исследований и публикаций. В данной работе проводилось исследование методологии рейтинга «Doing Business», а также его последних опубликованных данных по легкости ведения бизнеса в 189 странах мира. Это позволяет как внешним, так и внутренним инвесторам в условиях глобализации выбирать наиболее привлекательные страны с точки зрения вложения капитала с целью развития собственного бизнеса, что помогает развивать экономики стран, а также решать социальные и экологические вопросы.

Цель исследования. Определить степень легкости ведения бизнеса в Украине в современных условиях с целью поиска путей улучшения инвестиционного климата в стране.

Результат исследования. Одним из факторов, влияющих на инвестиционную привлекательность экономики той или иной страны, является легкость ведения бизнеса в ней. Группой Всемирного банка (The World Bank [1]), начиная с 2002 года, ежегодно проводится рейтинг «Doing Business», целью которого является выяснить условия ведения бизнеса в разных странах мира. Проект «Doing Business» посвящен деятельности национальных малых и средних предприятий и оценке нормативных актов, регулирующих их деятельность на протяжении всего жизненного цикла. Методология проекта включает индикаторы по следующим тематическим направлениям [2]:

1. *Создание предприятий:* 1) процедуры – любого рода взаимодействие учредителя предприятия с третьими сторонами (например, государственными органами, юристами, аудиторами или нотариусами), которые должны быть соблюдены предпринимателем, приступающим к созданию промышленной или торговой компании в соответствии с требованиями законодательства или общей практикой; 2) время – срединное значение для продолжительности периода времени, которое, как указывают юристы или нотариусы, занимающиеся вопросами регистрации предприятий, необходимо на практике для выполнения процедуры с минимальным последующим согласованием с государственными органами и без внесения дополнительной платы; 3) затраты – все официальные сборы и комиссионные вознаграждения юристов и специалистов, услуги которых предусмотрены законом или в случаях, когда большинство предпринимателей предпочитают пользоваться услугами третьих лиц (рассчитываются в процентах от дохода на душу населения в стране); 4) минимальный размер уставного капитала – средства, которые предприниматель обязан депонировать в банке или у нотариуса перед началом процесса регистрации и вплоть до 3-х месяцев после его завершения (рассчитывается в процентах от показателя дохода на душу населения в стране).

2. *Получение разрешений на строительство:* 1) все процедуры, которые должна пройти строительная компания во время строительства объекта, включая время и стоимость прохождения процедуры; 2) индекс контроля строительства, который включает: индекс качества нормативного регулирования; индексы контроля качества до начала строительства, во время строительства и после завершения строительства; индекс уровня юридической ответственности и страхования; индекс уровня профессиональной квалификации специалистов; индекс качества строительного контроля.

3. *Подключение к системе электроснабжения:* 1) все процедуры, через которые должно пройти предприятие, чтобы на постоянной основе подключить рассматриваемый строительный объект к системе электроснабжения и обеспечить поставку электроэнергии. Такие процедуры включают в себя подачу заявлений и заключение договоров с энергетическими предприятиями, получение всех необходимых разрешений от распределительных сетей и других

учреждений, проведение необходимых инспекций, а также выполнение всех внешних работ по подключению, получение завершительных актов и окончательную поставку электроэнергии. Учитывается также количество, время и стоимость прохождения каждой процедуры; 2) индекс надежности электроснабжения и «прозрачности тарифов»; 3) цена на электроэнергию.

4. *Регистрация собственности:* 1) процедуры с учетом времени и затрат, которые должны быть выполнены компанией (покупателем) для приобретения объекта недвижимости у другой компании (продавца), а также для передачи права собственности на имущество покупателю; 2) индекс качества системы управления земельными ресурсами: надежность системы управления земельными ресурсами, прозрачность системы управления земельными ресурсами, географический охват системы управления земельными ресурсами и разрешение правовых споров.

5. *Получение кредитов:* 1) законные права заемщиков и кредиторов по обеспеченным сделкам – измеряется наличие определенных положений, облегчающих предоставление займов в рамках законодательства о залоговом обеспечении и несостоятельности (банкротстве); 2) обмен кредитной информацией – оцениваются охват, объем и доступность кредитной информации, которую можно получить через поставщиков услуг кредитной отчетности (таких как кредитные бюро или кредитные реестры).

6. *Защита миноритарных инвесторов:* 1) индекс защиты акционеров от столкновения интересов – рассматривается защита инвесторов в случае противоправного использования директорами активов корпорации для извлечения личной выгоды: прозрачность сделок между заинтересованными лицами (индекс раскрытия информации о сделке); способность акционеров подавать в суд на должностных лиц и директоров за неправомерные действия (индекс ответственности директоров); доступ акционера-истца к документам по делу и распределение затрат на юридические услуги во время судебного разбирательства (индекс благоприятности условий для судебного преследования руководителей компании акционерами); 2) индекс акционерного управления: права акционеров во время решения главных корпоративных вопросов (индекс прав акционеров); гарантии управления, защищающие акционеров от неправомерного воздействия на совете директоров и других нарушений (индекс развития структуры управления); корпоративная прозрачность о компенсации акционеров и аудитах отчетности (индекс корпоративной прозрачности). Индекс также рассматривает доступ к ряду соответствующих прав и гарантий в компаниях с ограниченной ответственностью.

7. *Налогообложение:* 1) налоги и обязательные отчисления, которые предприятие средних размеров должно уплатить в соответствующем году: налог на прибыль или на доходы предприятий; отчисления на социальное обеспечение и налоги на рабочую силу, уплачиваемые работодателем; налоги на собственность; налоги на передачу собственности; налог на дивиденды; налог на прирост капитала; налог на финансовые операции; налоги на сбор отходов; налоги на транспортные средства и дорожные налоги, а также любые другие

малые налоги или сборы; 2) административное бремя, связанное с уплатой налогов и отчислений.

8. *Международная торговля*: измеряются временные и финансовые затраты (за исключением пошлин) при прохождении трех этапов, необходимых при экспорте или импорте партии товаров: на соблюдение требований к оформлению документов, на соблюдение требований пограничного и таможенного контроля, а также на транспортировку товаров внутри страны.

9. *Обеспечение исполнения контрактов*: 1) временные и финансовые затраты для разрешения коммерческого спора в местном суде первой инстанции; 2) индекс качества судопроизводства – определяет, как отдельно взятая страна адаптировала ряд хороших практик, способствующих повышению качества и эффективности судебной системы, включает: индекс структуры судебной системы и судебных процедур; индекс эффективности рассмотрения судебных дел; индекс уровня автоматизации судебных органов; индекс альтернативных методов разрешения споров; сводный индекс качества системы судопроизводства.

10. *Разрешение неплатежеспособности*: 1) временные и финансовые затраты, а также конечный исход процесса разрешения неплатежеспособности, в котором все участники являются местными предприятиями; 2) эффективность нормативно-правовой базы, применяемой к процедурам ликвидации и реорганизации предприятия, включает: индекс открытия производства по делу о несостоятельности; индекс управления имуществом должника; индекс процедуры реорганизации; индекс участия кредиторов; индекс эффективности нормативно-правовой базы.

По данным рейтинга «Doing Business-2016» Украина в 2015 году заняла 83 место, поднявшись на 4 позиции по сравнению с предыдущим годом (87 место). Существенное улучшение в 2015 году наблюдается по индикатору «Создание предприятий» – Украина поднялась с 70-го на 30-е место. Это лучше, чем у Польши (85 место), России (41), Киргизии (35) и в общем по региону (Украина в данном рейтинге относится к Европе и Центральной Азии). Общее количество процедур для регистрации предприятий в Украине в 2015 году составляло 4, зарегистрировать компанию можно было в течение 7 дней, стоимость регистрации составляла 0,6% дохода на душу населения, минимальный уставный капитал – 0% на душу населения [2, 3].

Что касается индикаторов «Получение разрешений на строительство» и «Подключение к системе электроснабжения», Украина заняла соответственно 140-е и 137-е места из 189 стран, что свидетельствует о серьезных коррупционных препятствиях и затрудняет легкость ведения бизнеса. По индикатору «Регистрация собственности» – 61-е место. Самое высокое место в рейтинге наша страна заняла по индикатору «Получение кредитов» – 19-е место. При этом по «Налогообложению» – 107-е место. В данном случае речь идет об общей системе налогообложения, при которой в среднем в год на подготовку, подачу отчетности и уплату налогов предприниматель тратит 350 часов [3]. Стоит отметить, что для начинающих бизнес в Украине существует упрощенная

система налогообложения, которая дает возможность выжить «start-up», а также успешно применяется малым и средним бизнесом, поскольку является простой и не обременительной с точки зрения величины и процедуры уплаты налогов. По индикаторам «Защита миноритарных инвесторов», «Международная торговля», «Обеспечение исполнения контрактов» и «Разрешение неплатежеспособности» Украина занимает соответственно 88, 109, 98 и 141 места.

Пятерка мировых лидеров по условиям ведения бизнеса остается неизменной: Сингапур, Гонконг, Новая Зеландия, США и Дания. Стоит отметить, что Сингапур занимает первое место в рейтинге Doing Business шестой год подряд.

Среди бывших советских республик самые легкие условия ведения бизнеса в 2015 году наблюдались в Эстонии (16 место), Латвии (22 место) и Грузии (24 место).

Методология рассматриваемого рейтинга Doing Business достаточно сложная и неоднозначная, результаты не всегда отображают реальную экономическую ситуацию в стране. Однако высокие места в рейтинге способствуют привлечению внешних финансовых ресурсов. Кроме того, место страны в рейтинге является индикатором для государственных органов качества проведения реформ в стране.

Выводы. В 2015 году условия ведения бизнеса в Украине улучшились по сравнению с предыдущими годами, несмотря на сложную политическую и экономическую обстановку в стране. Зарегистрировать бизнес достаточно легко, но в дальнейшем возникают сложности с его ведением и налогообложением при использовании общей системы. Основными негативными факторами являются коррупция и низкая культура ведения бизнеса. Улучшить ситуацию на начальном этапе поможет разработка и реализация цельной государственной политики повышения общего морального уровня, культуры и образования населения, чиновников, предпринимателей. Это позволит развить новаторство и предпринимательство. Важно создавать такие условия как базис, чтобы вкладывать в экономику страны было выгодно не только иностранцам, но и внутренним инвесторам, поскольку это прямой путь защиты национальных интересов в условиях глобализации.

Литература:

1. The World Bank. Официальный сайт Всемирного банка [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.worldbank.org/>.
2. Doing Business. Оценка Бизнес Регулирования [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://russian.doingbusiness.org/>.
3. Україна у світових рейтингах [Електронне джерело] / Вісник. Офіційне видання фіскальної служби України. – Режим доступу: <http://www.visnuk.com.ua/ua/pubs/id/9160>.